**VREME JE ZA SIGURNU ŠTEDNJU U AIK BANCI**

**Specijalna ponuda štednje za Zaječarce**

Ukazanim poverenjem i novcem klijenata AIK Banka pažljivo rukuje, u maniru najboljeg domaćina. To dokazuje njen položaj među vodećim bankama u Srbiji, između ostalog i po visini ukupne štednje građana. U okviru nove specijalne ponude - FLEKSIBILNA OROČENA ŠTEDNJA u evrima – klijenti imaju mogućnost razoročenja celokupnog uloga, ako im novac zatreba pre dospeća, uz odgovarajuću kamatu za period tokom kojeg su štedeli. O tome smo razgovarali sa Draganom Ćirićem, direktorom Filijale Zaječar.

**Kakvu ponudu je AIK Banka spremila svojim štedišama povodom Nedelje štednje?**

Dugi niz godina AIK Banka je među vodećim bankama u Srbiji kada je reč o ponudi štednih proizvoda građanima. Kao i prethodnih godina i ove godine smo našu ponudu obogatili novim proizvodom – FLEKSIBILNA OROČENA ŠTEDNJA u evrima, koja omogućava štedišama da oroče svoja sredstva na 12, 25 i 36 meseci po atraktivnim kamatnim stopama uz mogućnost da u svakom trenutku, ako im novac zatreba, mogu da razoroče ulog i da za izdržani period štednje dobiju odgovarajuću kamatnu stopu.

To je jedan od četiri proizvoda koja AIK Banka sada ima u svojoj ponudi koja se tiče oročene štednje građana. Svojim štedišama smo ponudili najbolji miks štednih proizvoda koji u svakom smislu prati njihove potrebe u pogledu ročnosti uloga, uloženih iznosa, zahtevane kamatne stope, raspoloživosti, i preferiranih kanala distribucije na kojima je moguće vršiti isplate i uplate po osnovu štednje.

**Na koji način AIK Banka podstiče štednju?**

Nastojimo da sagledamo sve zahteve i potrebe naših klijenata, kako bismo na taj način unapredili ponudu savremenih štednih proizvoda i usluga, nudeći pritom i brojne inovacije okrenute digitalnom bankarstvu i savremenim kanalima distribucije. To je ono što AIK Banku već dugi niz godina čini jednom od najuspešnijih banaka u Srbiji, kojoj je veliki broj građana poverio svoju štednju.

**Koji je osnovni kriterijum kojim se građani vode prilikom odabira banke kojoj će poveriti svoju štednju?**

Građani od banke, pre svega, traže sigurnost, poverenje, uslugu i proizvod koji odgovara njihovim potrebama. Da bi se pridobilo poverenje građana, banka mora da bude finansijski stabilna i pouzdana, da ima visok nivo kapitala i odgovarajući spektar proizvoda i usluga. Klijent je uvek u centru našeg poslovanja, a razvijena usluga elektronskog i mobilnog bankarstva obezbeđuje našim klijentima 24/7 pristup Banci i odgovor na njihove potrebe.